

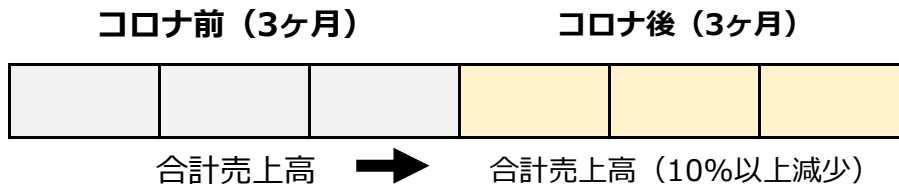
第9回 事業再構築補助金申請ヒアリングシート

<対象要件>

1. コロナ前後で売上が10%（以上）減少していること。

申請前（直近）6ヶ月のうち、任意の3ヶ月間の合計売上高と、
コロナ以前の売上高の比較

※任意の3ヶ月は、連続している必要はない。（公募要領で詳細説明）



2. 認定支援機関、金融機関と事業再構築に取り組む

3. 事業計画では、年率3%付加価値額の上昇が必須。

<当社の現状>

| 概 要 | |
|--------------------|--|
| 会社名 | |
| 業種 | |
| 社員数 | |
| 営業年数 | |
| 主な商品サービス | |
| 主な顧客： | |
| 主な取引先（仕入）： | |
| 会社を現在まで続けられた理由 | |
| 当社の財産 （人、設備、情報） | |
| 強みは何か | |

| 新たな取組み | |
|-----------------------------------|--|
| 具体的内容 自社で今までにない 取組みか | |
| 現状との違い | |
| 自社の強みが活かせるか | |
| 活用できる経営資源 | |

<強みを引出すための質問事項>

1. 営業年数が、10年以上、30年以上、50年以上
 継続している理由があるはず（強み）。
2. 業務の中身は、創業当初と同じか。
3. 事業をする上で心掛けている事は何か。社是・社訓、経営理念があるか。
 やり方を変えているなど工夫している点はあるか。
4. 社員に会社の考え方を浸透させる方法は何か。
5. 目標、問題、解決策など、仕事を進める上でのやり方や仕組みがあるか。