

経営改善の第1歩は インフラコストの適正化

ワンストップコスト削減サービス

無料診断シートでコンサルティング
「企業負担ゼロ」 「一部成功報酬型」

利益を創る購買設計をご案内致します。

無料診断シートサンプル

無料診断お申込書

ID:00002

会社名	ご担当者名	ご住所
電話番号	メールアドレス	URL
業種	社員数	拠点数

購買ソリューション一覧

診断する項目の□にチェックをお願い致します。

項目	削減率	条件	成功報酬	見直し方法	必要書類	備考
OA・通信	携帯電話	35% 10回線以上	無	契約切替	□利用明細(1カ月)	
	固定電話	35% 10回線以上	無	契約切替	□利用明細(1カ月)	
	印刷複合機	35% 6000枚/月 リース3年以上	無	リース切替	□リース台帳(導入時期・金額・単価・リース期間) □ご請求明細	*包括契約の切替禁止の有無
	インターネット回線	10% 1案件以上	無	契約切替	□利用明細(1カ月)	
	パソコン・OA機器中古販売	30% 1台より	無	新規購入	□台数 □希望スペック(デスク・ノート・CPU) □予算	*テスト導入可
保険料	OA機器/PC故障トラブル	10% 1台より	無	契約切替	□現状の状態の確認	
	生命保険料	35% *	無	契約切替	□現在の加入証書	
	損害保険料	35% *	無	契約切替	□現在の加入証書	
輸送 交通費	売掛保証	* 200万円以上	無	お申込	□現状の概要確認	
	高速道路料金	30% 1台3万円/月以上	無	新規申込	□利用明細(1カ月)・使用カード番号	
	旅費一括管理	20% 飛行機代50万円/月以上	無	システム導入	□航空券の利用料(1カ月)	
	郵送費(DM・郵便物)	15% 500通以上	無	契約切替	□請求明細(金額・量) □送付する郵送物の形態(現物確認)	
	物流費(倉庫・梱包・配送)	5% *	無	契約切替	□配送料金、配送量 □倉庫使用料 □梱包料金	
消耗品	海外向け空輸	30% 30個以上	無	契約切替	□配送内容確認 □配送先等の条件 □期間	* DHL, FEDEX, UPSと中国向け輸送を対象
	通関・運輸	10% *	無	契約切替	□現行の明細	
	冊子・パンフレット・その他	10% *	無	契約切替	□1回の印刷枚数 □現物 □ご利用料金 □その他条件	
	ビニール(買い物用・梱包用)	5% 月間50万円以上	無	契約切替	□現物サンプル □料金明細使用量(1カ月) □納品場所(方法)	
	備品・消耗品	5% 月間50万円以上	無	契約切替	□現物サンプル □料金明細使用量(1カ月) □納品場所(方法)	
	飲食関連消耗品	5% 月間50万円以上	無	契約切替	□現物サンプル □料金明細使用量(1カ月) □納品場所(方法)	
外注 業務委託	レジール・用紙	10% 50万円以上	無	契約切替	□現物サンプル □料金明細使用量(1カ月) □納品場所(方法)	
	小型バッテリー再生	20% 5台より	無	購入先変更	□台数 □機種概要 □現状購入価格	
	清掃	10% *	無	契約切替	□現状清掃料金・概要 □現地調査	店舗名・店舗住所・店舗連絡先
	グリストラップ	15% 1案件より	無	契約切替	□ご利用明細 □契約概要 * 現地調査	店舗名・店舗住所・店舗連絡先
	事務BPO・経費精算システム	20% 1案件より	無	契約切替	□業務内容の確認	
	翻訳	20% 1案件より	無	契約切替	□請求書 □予算・納期	
	イ・テイスカハリ	30% 1案件より	無	契約切替	□現状のご請求書	
	イベント・展示会 設営・進行	20% 1案件より	無	契約切替	□現状の予算 □実施したい概要の確認	
	WEB制作・運営	20% 1案件より	無	契約切替	□現状の予算 □実施したい概要の確認	
	内部統制・マニュアル・外注費	30% 1000万円以上	システム費用	管理システムの導入	□社員数 □現状のマニュアル・内部統制管理方法	
保守・修繕 施設管理	商標・特許	* 指定なし	9.8万円・27万円	コンサルティング	□都度概要確認	
	警備	10% *	無	契約切替	□ご利用明細 □契約概要 * 現地調査	
	エレベーター(保守・修繕)	30% 1基より	無	契約切替	□建物名、住所、階層、乗降人数、築年数、メーカー名	
	非常用発電機負荷点検	20% 1台より	無	契約切替	□現在の費用・点検事項 * □現地調査	
	打検・簡易修繕	15% 1建物より	無	契約切替	□点検及び工事希望内容 □ビルの階層 □㎡数	
	解体	15% 1建物より	無	契約切替	□現在の費用 □現地調査	
	防水	15% 1建物より	無	契約切替	□現在の費用 □現地調査	
	塗装	20% 1建物より	無	契約切替	□現在の費用 □現地調査	* マンション以上の施設を対象
	工事(大規模修繕・リフォーム)	15% 1建物より	無	契約切替	□現在の費用 □現地調査	
	家具・家電	25% 1案件より	無	契約切替	□現状の予算 □設計図 □現状のお見積書	
設備	厨房機器	20% 1案件より	無	契約切替	□現状の予算 □設計図 □現状のお見積書	
	ビールサーバー洗浄	5% 1台より	3800円/月	機器導入	□現状のOP確認&現地調査&トライアル1ヶ月	
	ウォーターサーバー	30% 1台より	無	契約切替	□現状利用明細(1カ月分)	
廃棄料	PCデータ消去	10% 1台より	無	契約切替	□台数 □消去方法の選択 □データ消去証明書の発行の有無	
	OA機器廃棄	30% 1台より	無	契約切替	□品種、型番、台数、スペック □引取住所	
	廃プラスチック廃棄	30% 1トン/月以上	無	契約切替	□プラスチックの量 □現在の取引単価 □現在の取引先	
	機密文書・古紙	30% 1回につき100キロ以上	無	契約切替	□廃棄する紙の枚数 □現在の取引単価 □現在の取引先	
	廃油廃棄料	30% 1斗缶より	無	契約切替	□店舗毎の排出量 □現在の取引単価 □現在の取引先	店舗名・店舗住所・店舗連絡先
	全廃棄物コスト適正化	10% *	無	契約切替	□廃棄する量 □現在の取引単価 □現在の取引先	
賃料	オフィス引越し	15% *	無	契約切替	□配送内容確認 □配送先等の条件 □期間	
	賃料	15% 8万円/月以上	削減分12か月	契約見直し	□各支店の家賃データ詳細の記載 * ファイル有	契約から2年以上経過している物件が対象
	店舗出店・退店	25% 1案件より	無	コンサルティング	□時期・納期 □現状の予算	
システム	前借システム	20% 100名以上	無	システム導入	□現状の人数 □勤怠システムの有無 □管理方法(日時・月次)	
	バックアップサーバー	20% 10G~	無	見直し	□現状の概要(システム・ソフト)	
	プリペイドカード	50% 1店舗より	無	システム導入	□店舗情報	
	システム・ソフト最適化	20% *	無	見直し	□現状の概要(システム・ソフト)	
光熱費	クラウド型勤怠管理システム	10% 10名以上	300円/1名	管理システムの導入	□ソフト管理人数 □現状のオペレーション状況	
	新電力供給	3% 低圧	無	契約切替	□利用明細(1年分) □申込書	
	新電力供給	8% 高圧以上6000v、500kw以上	無	契約切替	□利用明細(1年分) □申込書	
	電気基本料	5% 15万円/月以上	削減分50%	契約見直し	□利用明細(1年分) * □委任状 □申込書 □問診票	*ビル管理会社請求の場合は不可です。
	電波抑制装置	10% 5万円以上	リース料	装置取付	□利用明細(1年分) * □現地調査	
	電気:ブレーカー	20% 10万円以上	リース料	ブレーカー交換	□利用明細(1年分) * □現地調査	低圧契約のみが対象となります。
	電気:セントラルシステム	30% 2000坪、3.75kw以上	リース料	空調システム取付	□利用明細(1年分) * □現地調査	セントラルシステム取付代費用が発生します。
	分タクトファン	30% 1日12時間・年間200日以上	リース料	ファンの設置	□施設図面 □エアコン起動時間 □エアコンの数	
	電気:LED	10% 1日12時間・年間200日以上	リース料	LED取付	□利用明細(1年分) □点灯時間 □電灯の種類(W数)と数	LEDの取付代費用が発生します。
	ガス基本料	10% 15万円/月以上	削減分50%	契約見直し	□利用明細(1年分) * □委任状 □申込書 □問診票 □ご契約書	*ビル管理会社請求の場合は不可です。
販売促進	プロパンガス	20% *	削減分50%	契約切替	□請求書(使用料、ガス会社、住所) □ご利用物件の用途 □契約書	* 期間・設置した機器の有無の確認
	水道	20% 蛇口30箇所以上	削減分50%	節水装置取付	□利用明細(1年分) * □現地調査	*ビル管理会社請求の場合は不可です。
	WEB広告・運営	20% *	無	見直し	□現状サーバー情報 □請求明細 □ヒアリング	
	広告費	5% 10万円以上	削減分50%	広告費見直し	□現行の予算 □広告を出稿している概要	
	交通広告(電車・タクシー・バス)	5% 50万円以上	無	契約切替	□現状予算 □掲載時期 □掲載概要	
食材	折り込み	3% 1案件より	無	契約切替	要相談	
	ベトナム進出サポート	* 1案件より	無	契約切替	要相談	
	お米・食材	10% 500キロ以上	無	契約切替	□現状料金 □納品先 □使用料 □メーカー	
お酒類	10% 30万円以上	削減分50%	契約の切り替え	□請求明細(1カ月分)		

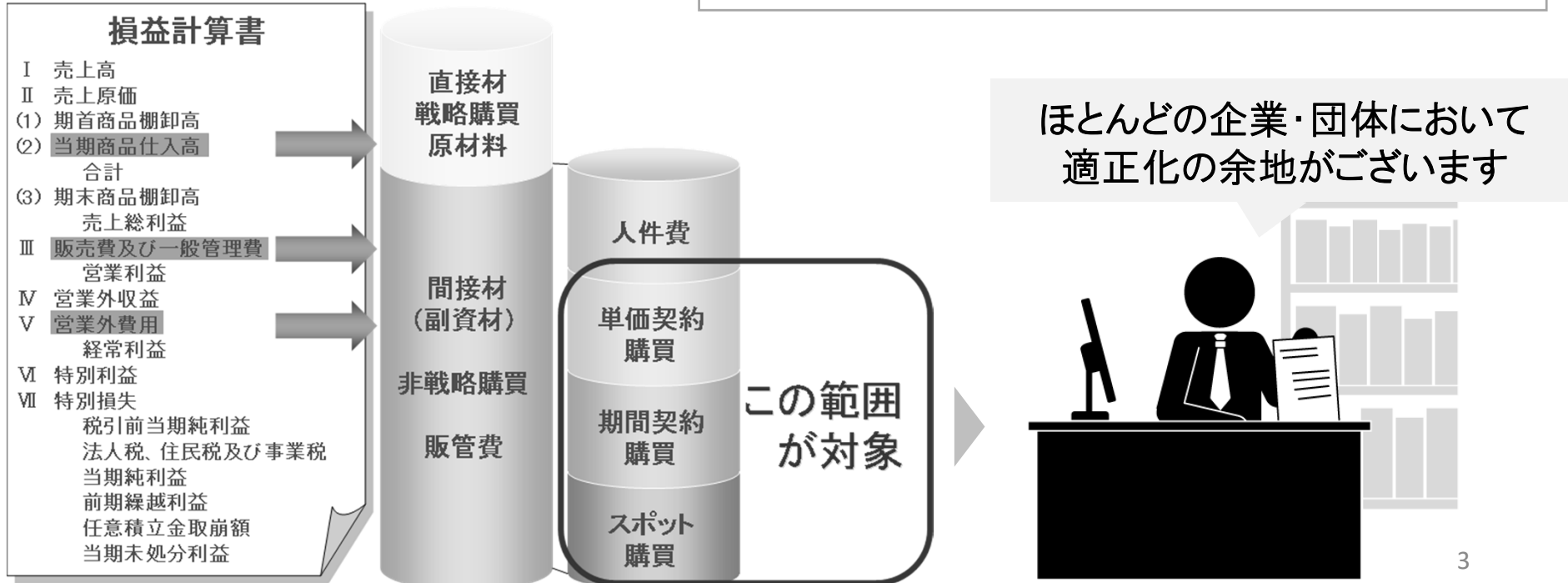
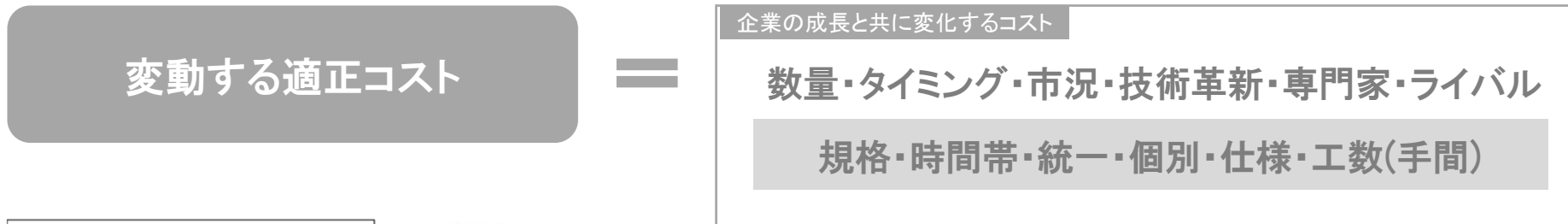
はじめに

間接費用は、同業種・同売上規模の企業であっても、同じサプライヤーから供給でありながら、「販売価格は2倍離れている」という事はよく目の当たりにします。その背景として下記の事が考えられます。

企業は成長と共に様々な購買を実施している一方、価格が過去のままの状態だったりします。同時にサプライヤー側も技術革新や市況の変化で価格が変動しており、その需要と供給のミスマッチは常に起こっており、適正水準も常に変動せざるを得ない状況が発生しております。

また企業は自社のサービスの購買・調達には専門部署があり、そこで適正な水準を持ち調達を実施しております。一方、間接材においては派生する費用として計上しており、特に専門部署があるわけではないので、どうしても適正化基準が見えなくなってしまうがちです。そのため上場企業10業種、上位50社の有価証券報告書においても、人件費と比較して間接費が1.4倍も高い水準となっております。

弊社は間接材調達の適正水準を作るために、間接材のサプライヤー100社以上と提携し、企業・団体様の購買コストの適正化のコンサルティングを実施しております。



何ができるか？

購買革命82

最小限の手間で安く調達する方法

採用率
80%

間接材の調達には、調査・比較・検討・確認などといった手間が掛かります。その工数を弊社が代行し、同じようなサービス提供で利益が創出できる購買をご案内致します。

切替削減

サプライヤーを変えるだけで削減

61項目

無料

コスト削減会社のサプライヤーを一挙公開!! 契約を切替をして頂ければ費用は0円にてご案内が出来ます。

*ご案内価格を基に既存業者に交渉する場合は成功報酬30%を頂きます。

機器導入削減

コスト削減に直結する機器を導入し削減

5項目

コンサルティング削減 16項目

成功報酬にてコンサルティングを実施し削減

科目分野

OA・通信
光熱費
輸送・交通費

保険
保守・修繕
消耗品

外注
賃料
社会保険

施設・管理費

削減方法

共同購買・相対プラン・特許技術・
システム導入・リバースオークション・専門家

削減額

1社につき

年間数十万円～数千万円

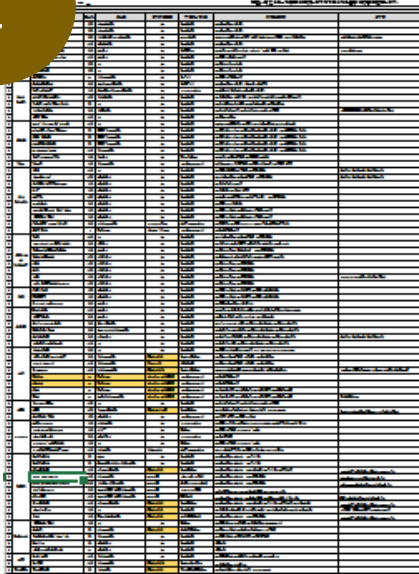
他社との違い

削減会社と商社機能のハイブリットモデルを組んでおり、顧客のニーズに合わせた臨機応変な対応が可能です。

	弊社	削減他社	商社
削減効果	○	○	×
アイテム数	○	×	×
手数料	○	△	○
手間	○	○	△
サポート	○	○	△
費用	○	△	○

使い方

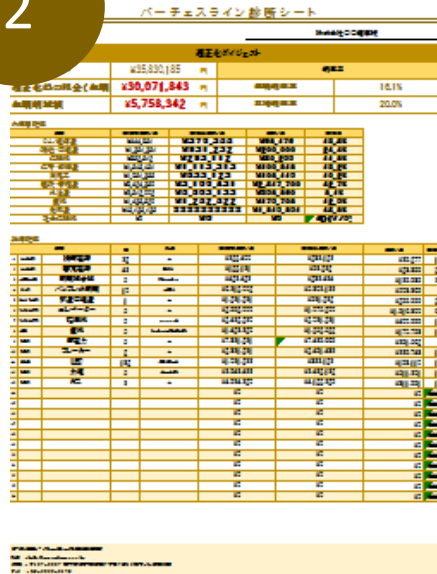
1



条件合えば試算

気になるコスト項目で条件が合えば、まずは無料診断を実施して頂き、診断レポートを確認して頂いてからご判断を頂く形で進めます。

2



診断レポートで判断

診断レポートで削減額を確認して頂き、金額と工数が合うのであれば、ご契約を締結させていただきます。そこから各実施事項に対する細かい説明や、各サプライヤーの情報を開示します。

3



要件定義 & 削減実施

再度要件定義を明確にしてから削減を実施していきます。

期間: 1ヶ月~6カ月

実績

多店舗展開

店舗	本部	削減平均 5000万円以上 (年間)
賃料10% 光熱費8% 物流費10% マニュアル30%	複合機30% 固定電話35% 社会保険料8% 高速道路料金20%	

オフィス系 営業会社・金融・IT・マスコミ

削減平均 500万円以上 (年間)
複合機35% 固定電話40% 社会保険料8% WEB広告費15% 冊子・パンフレット10%

施設展開 病院・介護・学校 レジャー・ゴルフ関連

施設	本部	削減平均 5000万円以上 (年間)
光熱費5% エレベーター40% 損保20% 複合機30%	複合機30% 固定電話30% 社会保険料8% 高速道路料金20%	

運送・海外貿易

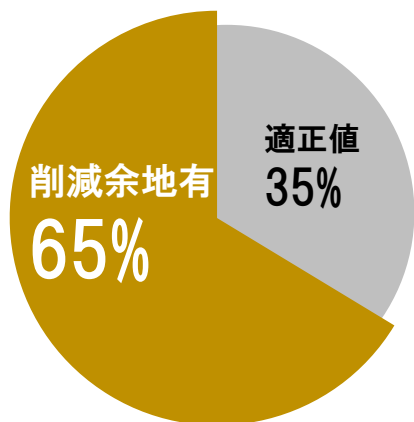
削減平均 4000万円以上 (年間)
為替35% 高速道路20% 損保20% 物流15% 複合機30%

製造メーカー

削減平均 1000万円以上 (年間)
光熱費35% 複合機40% 高速道路8% 損保20% 廃棄料20%

建設・不動産

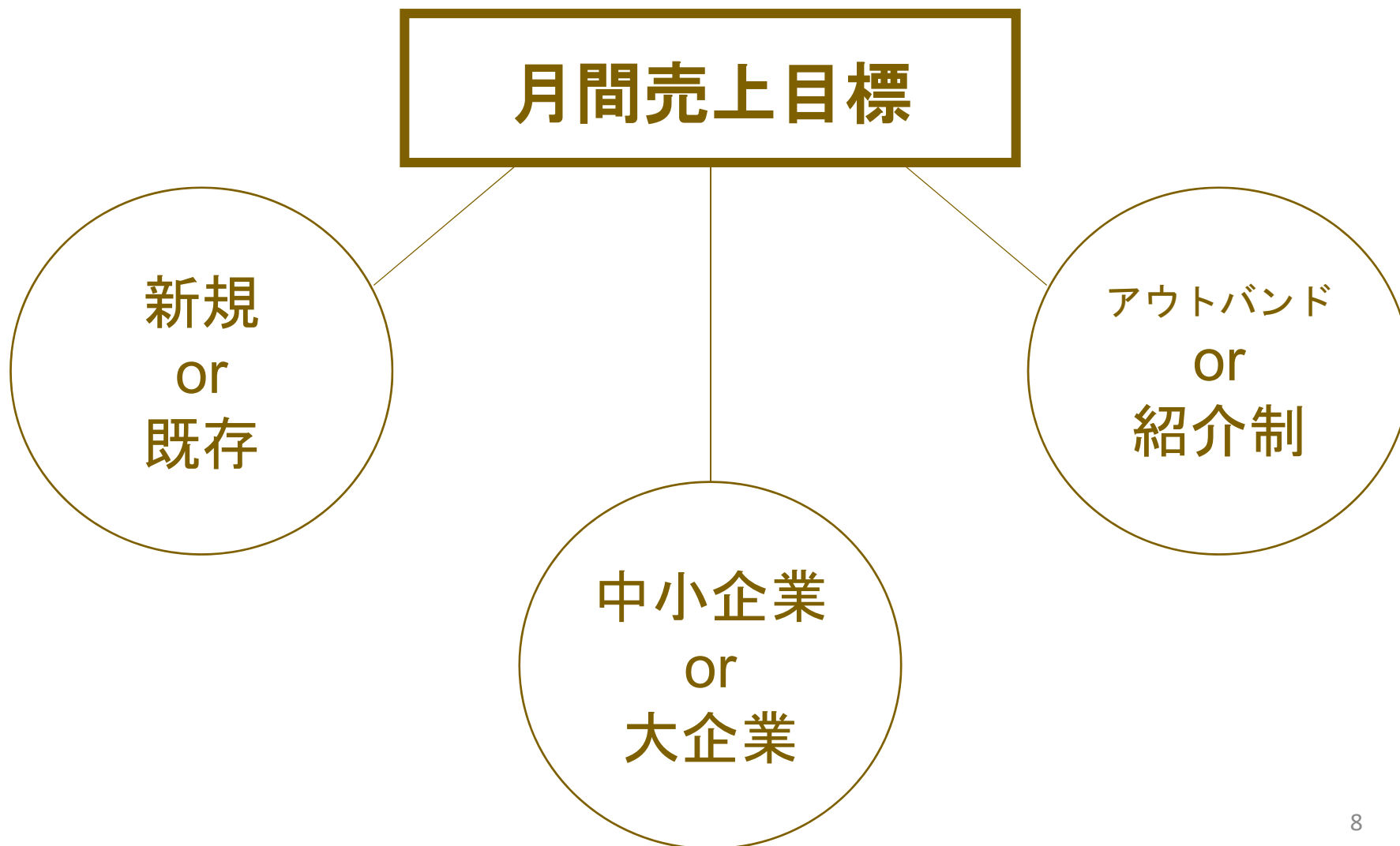
削減平均 1000万円以上 (年間)
複合機35% 固定電話40% 社会保険料8% WEB広告費15% 高速道路20%



✖ 適正化出来ないケース

- ✖ 最近契約を切替えたばかり → 次回の更新月に実施
- ✖ 数が多いが使用量が少ない → 量の変動と技術革新による適正化が図れる場合に実施
- ✖ サプライヤー様と相対でお取りをしている場合 → 取組が難しい場合がございます
- ✖ ご担当者の方が進めたくない場合 → チーム編成をして推進

御社のターゲットに合わせた個別設計



会社のステージ沿った最適な購買サービス～



御社の「購買の適正水準」を構築します

*担当が1名以上付きます

購買単価は「市況」「数」「タイミング」「競争」で変動しますので、適正水準を常に見直していく事が重要です。



主な適正化領域と概要

*既存70項目ございます。

①項目の選択&無料診断

OA・通信	消耗品
光熱費	外注
輸送・交通費	賃料
保険	社会保険
保守・修繕	施設・管理費

②簡易レポート



③ご契約&適正化



④診断レポート

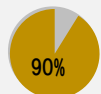


イニシャルコスト無。契約切替の場合「0円」でご利用可能

FREE

無料0円

*適正化診断を実施し、弊社既存サプライヤーにご契約の切替えた場合
*専門家によるコンサルティング業務は除く



新規サプライヤーに切替えた際の満足度90%

満足できない理由

・使い勝手
・担当者
・サポート



「16の要件定義」で不満足解消に近づけます

現状の要件を明確にする事で新規のサプライヤーに切り替えても支障が出にくい状態を構築します。

OR



お客様既存サプライヤーにて適正化を図る場合「成功報酬30%」

*弊社で計上した価格を基に既存のサプライヤーを含め削減を実施した場合

導入からの流れ



①ご契約の締結

弊社とのご契約を締結して頂きます。



②営業設計と摺合せ

ターゲットに合わせた営業設計及び、各々が実施する事項を実施致します。



③営業の開始

実際に2～3件営業を実施してみて、再度設計に問題があれば、修正してブラッシュアップしていきます。